INFORMAZIONE PROMOZIONALE



GLI SCENARI FUTURI DELLA SOCIETÀ DIGITALE

LOMBARDIA

Argologica: il supporto ideale per soluzioni tecnologicamente all'avanguardia nel settore dell'Information Technology



Stefano Di Giulio, AD Argologica

on un trend di crescita intorno al 15% anno su anno, negli ultimi tre anni. Argologica appare come una delle società più dinamiche del settore Information Technology del mercato Italiano. È con soddisfazione che l'amministratore delegato Stefano Di Giulio illustra le caratteristiche di Argologica, azienda controllata al 100% da Data Management HRM. Argologica, nata a Milano nel 2009, consediad Agrate Brianza, Piacenza, Ravenna, Firenze e Roma, fornisce consulenza e servizi in termini di progettazione, analisi, sviluppo e gestione di applicazioni nelle diverse aree dell'Information Techno-

logy: Sistemi ERP, in modo particolare nell'area SAP e SAGE X3; System Integration; Business Intelligence e CRM: Data Warehouse. In un mercato in continua evoluzione e sempre più attento ai costi e alla qualità dei prodotti e servizi erogati, Argologica si pone come il partner ideale per aiutare i clienti nella individuazione, nell'analisi e soddisfazione dei propri bisogni, applicando un processo misurabile, economico, rapido e prevedibile.

"Bene Facere Fortitudo Nostra" ossia "Fare bene le cose è la nostra forza" è il claim e lo slogan che accompagna l'azienda fin dalla nascita. Lavorando con questa passione l'azienda ha raggiunto oggi il numero di 150 clienti attivi distribuiti su tutto il territorio italiano e si è sviluppata seguendo 2 linee di business: la Business Unit Consulting per i grandi clienti nazionali e internazionali e la Business Unit Solutions per il midmarket.

La BU Consulting lavora per i grandi clienti, in ambito SAP e SAP S/4 HANA e dispone di specialisti con pluriennale espe-

rienza, con competenze di analisi dei processi, studi di fattibilità, consolidata esperienza nella progettazione, implementazione e personalizzazione di sistemi nell'area Finanza e Controllo. Logistica. Vendite. Security e Profilazione Utenti (GRC, analisi dei rischi SOD). In tale ambito l'azienda lavora con alcune delle più grandi aziende italiane nei settori Oil & Gas, Energy, Engineering & Construction, Utilities, Industry e Finance e collabora in qualità di Preferred Provider con i principali player nazionali e internazionali del settore IT. La BU Solutions è specializzata nel midmarket, ossia le aziende medie e piccole che rappresentano il tipico e diffuso tessuto produttivo del mercato italiano. In tale ambito oltre a importanti prodotti sviluppati in casa, come Mosaico, Coeplus e altri, Argologica è uno dei partner di riferimento in Italia per la vendita, installazione, implementazione del prodotto Sage X3. Sage X3, con

oltre 6.000 clienti nel mondo e presente in oltre 100 paesi, è un ERP Moderno e Flessibile, con tecnologia Full Web e Cloud, Mobile Multi Device, Portali e Dashboard pronti all'uso, design intuitivo e adattabile con modalità drag&drop. Semplice e Innovativo, SAGE X3 opera in tempo reale massimizzando l'efficienza delle attività decisionali e fornisce una copertura funzionale estesa per gestire tutte le attività di produzione. finanza, magazzini, acquisti vendite e Customer Relationship Management (CRM). In un mondo globalizzato sottoposto a continui e veloci cambiamenti, le aziende per sopravvivere devono puntare all'eccellenza e all'innovazione. In questa prospettiva. Argologica intende supportare i clienti nella gestione dei loro sistemi informativi, analizzare e integrare al meglio i loro processi, offrire soluzioni tecnologicamente avanzate, efficaci ed efficienti.

Info: www.argologica.com



One Team: il partner migliore per l'innovazione dell'edilizia





Ing. Riccardo Perego

Un'azienda solida e in forte crescita: questa è One Team, la cui mission è trasformare tecnologie e competenze in valore, perseguita tramite la fornitura di servizi di consulenza e di soluzioni informatiche professionali complete per il BIM, il CAD, il GIS. il Document Management (EDM/PDM) e il Facility Management. «Proponiamo il Metodo One Team, un approccio unico per l'adozione del BIM (Building Information Modeling) - afferma l'Ing. Riccardo Perego, CEO dell'azienda - frutto di attività di ricerca, studio ed esperienze maturate negli anni con importanti partner come UNI e Politecnico di Milano. È in corso un processo di digitalizzazione nel mondo delle

costruzioni e utilizzare questa metodologia sta diventando obbligatorio in tutta Europa. Noi da oltre 3 anni supportiamo le imprese attraverso il nostro metodo unico di insegnamento che comprende 5 fasi: analisi dei processi; formazione; project coaching; standardizzazione; ottimizzazione. Disponiamo anche di un portale di (in)formazione che si chiama Let it BIM (bim.oneteam.it) e crediamo che ora la sfida sia continuare al meglio questa attività». One Team è il partner tecnologico ideale per società di costruzioni. studi di progettazione e ingegneria e tutti gli operatori dell'edilizia interessati ad introdurre il BIM nei loro processi.

Info: www.oneteam.it